

Butikschef til Imerco Vejen

"Hej, velkommen til Imerco – er der noget bestemt, du er på udkig efter i dag?"

Sætter du altid tonen for en god shoppingoplevelse, når kunderne træder ind ad døren? Og kan du motivere dine medarbejdere til at gøre det samme?

Som butikschef i Imerco Vejen får du sammen med dine kolleger ansvaret for at skabe gode kundeoplevelser og inspirerende salgsopstillinger. Her står du nemlig i spidsen for en butik, hvor der stadig er mulighed for individuelle tilpasninger indenfor vores koncept.

Skab en inspirerende og indbydende butik

Som butikschef er det din vigtigste opgave at inspirere og motivere dine medarbejder til at give kunderne en positiv salgsoplevelse, som giver dem lyst til at komme igen.

Derfor har vi udviklet en række hjælpeværktøjer til salgsprocessen, som guider vores medarbejdere i dialogen med vores kunder.

Du går foran som det gode eksempel

Som leder bruger du ca. 80 % af din arbejdstid ude på gulvet sammen med dine medarbejdere.

Udover at sørge for en salgsklar og inspirerende butik bliver du ansvarlig for at:

- følge op på salgsparametre og budgetter
- coache og inspirere dine medarbejdere til at opnå gode salgsresultater
- varetage personaleadministration – fra rekruttering til bemandingsplaner
- støtte op om og guide uddannelsen af elever.

Lederuddannelse og introduktionsforløb med mentor

Som butikschef i Imerco får du muligheden for at deltage på en grundlæggende certificeret

lederuddannelse, og du starter din tid i butikken med et introduktionsforløb, hvor du bliver tilknyttet en mentor fra en nærliggende butik.

Vi tilbyder desuden:

- en lønpakke, der matcher dine kvalifikationer
- pensionsordning med sundhedssikring
- personalekøbsordning
- øvrige rabatordninger

Har du appetit på Imerco?

Du bliver en del af Danmarks største og stærkeste butikskæde inden for køkkenudstyr, borddækning, gaver og boligtilbehør med mere end 160 butikker fordelt over hele landet.

Hvis du har smag for moderne isenkram og kan lide at motivere og coache dit personale til at lykkes i fællesskab med kunden i fokus, hører vi meget gerne fra dig.

For at komme i betragtning skal du:

- have minimum 2 års erfaring med detailhandel
- have erfaring med ledelse – evt. som souschef eller teamleder
- være en dygtig sælger, som kan balancere budgetter med en god oplevelse.

Har du brug for mere information?

Hvis du har spørgsmål til jobbet, er du velkommen til at kontakte os. Du finder kontaktinformationerne til højre i denne annonce.

Vi indkalder til samtaler løbende og forbeholder os retten til at fjerne jobopslag før sidste frist, såfremt den rette kandidat er fundet. Forventet opstart er hurtigst muligt.

I Imerco er Danmarks og Skandinaviens største isenkramkæde med mere end 160 butikker fordelt over hele landet. Vi har det største udvalg af varer og brands inden for køkkenudstyr og borddækning samt et stort sortiment inden for boligindretning, el-artikler og gaver.

Vores webshop Imerco.dk er i rivende udvikling og får et stadig større sortiment, der kun findes online. Vi er i alt ca. 1.600 ansatte med hovedkontor i Herlev. Hos Imerco har vi et uformelt og positivt miljø med gode sociale relationer, hvor vi samarbejder på tværs af organisationen.