

Salgsleder i Imerco Herlev BIG

"Hej, velkommen til Imerco – er der noget bestemt, du er på udkig efter i dag?"

Er du den, der byder kunderne velkommen med et smil også på en grå regnvejrsdag? Og drømmer du om at stå i spidsen for din egen butik engang?

Som salgsleder i Imerco Herlev BIG arbejder du tæt sammen med butikschefen om at skabe gode kundeoplevelser, inspirerende salgsopstillinger og salg, der rammer vores mål – og du får en rolle, som klæder dig godt på til selv at blive butikschef.

Vær med til at skabe en indbydende butik

Som salgsleder hjælper du butikschefen med at inspirere og motivere alle kollegerne i butikken til at give kunderne en positiv salgsoplevelse, som giver dem lyst til at komme igen.

I det daglige bruger du selv vores hjælpeværktøjer til salgsprocessen, som er med til at guide dig i dialogen med kunderne. Samtidig går du foran som det gode eksempel og coacher dine kolleger til at gøre det samme.

Gå foran som det gode eksempel

Du bruger størstedelen af din tid på gulvet sammen med kollegerne. Men du bruger også ca. 10 % af din tid på at hjælpe butikschefen, og når chefen ikke er der, er det dig, som har ansvar for butikken.

Derfor bliver dine opgaver at:

- sikre korrekt disponering af varerne i butikken
- udarbejde bemandingsplaner
- følge op på salgstal og kampagner
- være med til at coache og inspirere medarbejderne til at opnå gode salgsresultater.

Bliv klædt på til lederrollen

Som en del af din udvikling vil du også få mulighed for at blive elevansvarlig i butikken. Og så får du mulighed for at få en certificeret lederuddannelse – men det er noget, din nærmeste leder er med til at vurdere.

Vi tilbyder desuden:

- en lønpakke, der matcher dine kvalifikationer
- pensionsordning med sundhedssikring
- personalekøbsordning
- øvrige rabatordninger.

Har du appetit på Imerco?

Du bliver en del af Danmarks største og stærkeste butikskæde inden for køkkenudstyr, borddækning, gaver og boligtilbehør med mere end 160 butikker fordelt over hele landet.

Hvis du har smag for moderne isenkram, og du vil lære at motivere og coache dit personale til at lykkes i fællesskab og med kunden i fokus, så hører vi meget gerne fra dig.

For at komme i betragtning skal du:

- have minimum 2 års erfaring med detailhandel
- være uddannet inden for eller brænde for isenkram
- have mod på at udvikle dig som leder – har du allerede erfaring som områdeansvarlig, salgsleder eller trainee, er det et plus.

Har du brug for mere information?

Hvis du har spørgsmål til jobbet, er du velkommen til at kontakte os. Du finder kontaktinformationerne til højre i denne annonce.

Vi forbeholder os retten til at fjerne jobopslag før sidste frist, såfremt den rette kandidat er fundet.

Imerco er Danmarks største omnichannel forhandler af køkkenudstyr, borddækning, gaver og boligtilbehør. Imerco har et landsdækkende butiksværk med 165 fysiske butikker, en webshop med over 30.000 varer og driver en af Danmarks største kundeklubber, ImercoPlus, med over 1,9 mio. medlemmer.

Imerco blev startet af visionære isenkrammere helt tilbage i 1928, og fylder således 100 år i 2028.

Imerco blev i 2007 omdannet til kapitalkæde. I 2017 overtog Imerco detailkæden Inspiration.

Imerco er et datterselskab i M. Goldschmidt Holding koncernen.

Vi er i alt ca. 1.600 ansatte med hovedkontor i Herlev. Hos Imerco har vi et uformelt og positivt miljø med gode sociale relationer, hvor vi samarbejder på tværs af organisationen.