

# Distriktschef til Imerco – Sydjylland

**Frist:**  
18-01-2026

**Kontaktperson:**  
Nina Dragsbæk Humlum

**Jobområde:**  
Salg

**Stillingstype:**  
Fuldtid

**Startdato:**  
Så hurtigt som muligt

Vil du være med til at skabe stærke kundeoplevelser og sikre gode resultater i Danmarks førende kæde inden for køkken og bolig?

Imerco søger en ambitiøs og kommercielt stærk Distriktschef til Sydjylland, der kan kombinere fokus på menneskelig forståelse, drift og nøgletal – og som trives tæt på hverdagen i butikkerne.

## Om jobbet

Som Distriktschef for Sydjylland får du ansvaret for 26 butikker. Du bliver en tæt sparringspartner for butikscheferne og sikrer, at driften er skarp. Du arbejder tæt sammen med butikscheferne, følger op på målene i distriktet og sikrer en hverdag, hvor både trivsel, salg, service og det visuelle udtryk spiller sammen.

Dine vigtigste opgaver bliver at:

- Sikre stærk butiksdrift og gode kundeoplevelser med udgangspunkt i Imercos værdier: Interesse, Indsigt og Initiativ
- Følge op på butikkernes centrale KPI'er og omsætte dem til konkrete, motiverende indsatser
- Coache, støtte og udvikle butikschefer i deres ledelse, kommunikation, prioritering og salgsarbejde (indenfor Imercos salgskoncept)
- Planlægge fremad, skabe struktur og hjælpe butikkerne med at være på forkant
- Understøtte implementering af kampagner, koncepter og visuelle retningslinjer
- Spotte muligheder for vækst i både salg og medarbejderudvikling
- Skabe psykologisk tryghed, hvor medarbejdere tør dele idéer, stille spørgsmål og lære af fejl
- Bidrage til et positivt samarbejde på tværs af distriktet og i hele organisationen og sikre en kultur med engagement og ansvarlighed

## Hvem er du?

Vi søger en Distriktschef, der naturligt går forrest og trives i en udadvendt rolle med stor kontakthæder. Du er en leder, der kan skabe resultater gennem mennesker – og som både har blik for tal, trivsel og kvalitet. Du er tydelig i din kommunikation og ledelse og god til at motivere forskellige typer medarbejdere. Du er synlig og nærværende i butikkerne – både når det gælder mennesker og performance.

Vi ser gerne, at du:

- Har erfaring med detailledelse - f.eks. som distriktschef i en større kæde og med en naturlig fornemmelse for købmandskab
- Kan arbejde med KPI'er uden at gøre det tungt – og kan oversætte tal til noget, der giver mening i hverdagen
- Arbejder agilt og proaktivt og formår både at forudse behov og justere prioriteringer hurtigt, når forudsætningerne ændrer sig
- Tilpasser din kommunikation efter situation og person
- Motiveres af at skabe en stærk kultur, hvor både trivsel og det at skabe resultater sammen med andre er i fokus
- Trives med at udvikle og uddelegere ansvar til andre og skaber gennem empati et trygt arbejdsmiljø med høj trivsel og involvering
- Har kørekort og trives med daglig kørsel i distriktet
- Er bosat i Sydjyllands-området.

## Vi tilbyder

Hos Imerco bliver du en del af en organisation med høje ambitioner, hvor vi hjælper hinanden, deler viden og ønsker at udvikle både mennesker og butikker.

Du bliver en del af en stærk og velfungerende salgsorganisation, hvor du refererer direkte til Salgs- og HR Direktøren. Du får et tæt samarbejde med dygtige og erfarne distriktschefskolleger, som står klar til at hjælpe dig godt ombord i rollen. Kulturen er uformel og præget af humor, åbenhed og et stærkt fællesskab, hvor der er høj faglighed, stor erfaring og god mulighed for ærlig sparring.

Du får desuden:

- En spændende og meningsfuld rolle med stor indflydelse på butikkernes udvikling og performance
- Et stærkt bagland og et engageret lederteam at sparre med på tværs af organisationen
- Firmabil og pension og gode personalerabatter

- Et godt arbejdsmiljø med fokus på både trivsel, udvikling og resultater som en fælles succes.

#### **Har du brug for mere information?**

Hvis du har spørgsmål til jobbet, er du velkommen til at kontakte os. Du finder kontaktinformationerne til højre i denne annonce.

Vi afholder samtaler løbende og ansætter, når vi har fundet det rette match. Vi forbeholder os derfor retten til at fjerne jobopslag før sidste frist, såfremt den rette kandidat er fundet.

*Imerco er Danmarks største omnichannel forhandler af køkkenudstyr, borddækning, gaver og boligtilbehør. Imerco har et landsdækkende butiksværk med 165 fysiske butikker, en webshop med over 30.000 varer og driver en af Danmarks største kundeklubber, ImercoPlus, med over 1,9 mio. medlemmer.*

*Imerco blev startet af visionære isenkræmmere helt tilbage i 1928, og fylder således 100 år i 2028.*

*Imerco blev i 2007 omdannet til kapitalkæde. I 2017 overtog Imerco detailkæden Inspiration.*

*Imerco er et datterselskab i M. Goldschmidt Holding koncernen.*

*I dag udmærker Imerco sig ved at være den førende butikskæde med det største udvalg af varer og brands inden for køkkenudstyr og borddækning samt et stort sortiment inden for boligindretning, el-artikler og gaver.*

*Vi er i alt ca. 1.600 ansatte med hovedkontor i Herlev. Hos Imerco har vi et uformelt og positivt miljø med gode sociale relationer, hvor vi samarbejder på tværs af organisationen.*