

Butikschef til Imerco Skjern

"Hej, velkommen til Imerco – er der noget bestemt, du er på udkig efter i dag?"

Sætter du altid tonen for en god shoppingoplevelse, når kunderne træder ind ad døren? Og kan du motivere dine medarbejdere til at gøre det samme?

Som butikschef i Imerco Home Skjern får du sammen med dine kolleger ansvaret for at skabe gode kundeoplevelser og inspirerende salgsoptillinger. Her står du nemlig i spidsen for en butik, hvor der stadig er mulighed for individuelle tilpasninger indenfor vores koncept.

Skab en inspirerende og indbydende butik

Som butikschef er det din vigtigste opgave at inspirere og motivere dine medarbejdere til at give kunderne en positiv salgsoplevelse, som giver dem lyst til at komme igen.

Derfor har vi udviklet en række hjælpeværktøjer til salgsprocessen, som guider vores medarbejdere i dialogen med vores kunder.

Du går foran som det gode eksempel

Som leder bruger du ca. 80 % af din arbejdstid ude på gulvet sammen med dine medarbejdere.

Udover at sørge for en salgsklar og inspirerende butik bliver du ansvarlig for at:

- følge op på salgsparametre og budgetter
- coache og inspirere dine medarbejdere til at opnå gode salgsresultater
- varetage personaleadministration – fra rekruttering til bemandingsplaner
- støtte op om og guide uddannelsen af elever.

Lederuddannelse og introduktionsforløb med mentor

Som butikschef i Imerco får du muligheden for at deltage på en grundlæggende certificeret lederuddannelse, og du starter din tid i butikken med et introduktionsforløb, hvor du bliver tilknyttet en mentor fra en nærliggende butik.

Vi tilbyder desuden:

- en lønpakke, der matcher dine kvalifikationer
- pensionsordning med sundhedssikring
- personalekøbsordning
- øvrige rabatordninger

Har du appetit på Imerco?

Du bliver en del af Danmarks største og stærkeste butikskæde inden for køkkenudstyr, borddækning, gaver og boligtilbehør med mere end 160 butikker fordelt over hele landet.

Hvis du har smag for moderne isenkram og kan lide at motivere og coache dit personale til at lykkes i fællesskab med kunden i fokus, hører vi meget gerne fra dig.

For at komme i betragtning skal du:

- have minimum 2 års erfaring med detailhandel
- have erfaring med ledelse – evt. som souschef eller teamleder
- være en dygtig sælger, som kan balancere budgetter med en god oplevelse.

Har du brug for mere information?

Hvis du har spørgsmål til jobbet, er du velkommen til at kontakte os. Du finder kontaktinformationerne til højre i denne annonce.

Vi indkalder til samtaler løbende og forbeholder os retten til at fjerne jobopslag før sidste frist, såfremt den rette kandidat er fundet. Tiltrædelse er hurtigst muligt eller efter aftale.

Imerco er Danmarks største omnichannel forhandler af køkkenudstyr, borddækning, gaver og boligtilbehør. Imerco har et landsdækkende butiksværk med 165 fysiske butikker, en webshop med over 30.000 varer og driver en af Danmarks største kundeklubber, ImercoPlus, med over 1,9 mio. medlemmer.

Imerco blev startet af visionære isenkræmmere helt tilbage i 1928, og fylder således 100 år i 2028.

Imerco blev i 2007 omdannet til kapitalkæde. I 2017 overtog Imerco detailkæden Inspiration.

Imerco er et datterselskab i M. Goldschmidt Holding koncernen.

Vi er i alt ca. 1.600 ansatte med hovedkontor i Herlev. Hos Imerco har vi et uformelt og positivt miljø med gode sociale relationer, hvor vi samarbejder på tværs af organisationen.